



Detta är en
Ny
kundtidning
från
SoftIT!



Totte Kahn
berättar:
Så föddes
KLARTEXT



Inger Björå är
en i gänget som
jobbar med
KLARTEXT

Nyhetsbladet i Klartext
Advokatsystem ges ut av
SoftIT SK AB
Ansvarig utgivare: Bo Myrén
Besöksadress: Esplanaden 3D,
Sundbyberg
Box 1252, 171 24 SOLNA
Tfn: 08-705 80 34
Fax: 08-705 80 55
hemsida: www.softit-sk.se
i Klartext produceras av:
Ulf Hansson Text & Bild och
Text å Form AH AB



Tomas Gydingsgård (vänster) och Thomas Svedberg utanför Gärde Wesslaus kontor i Jönköping.

KLARTEXT på alla kontor

När Gärde Wesslau Advokatbyrå bestämde sig för att skaffa ett gemensamt advokatsystem för alla kontor valde man KLARTEXT. Pris/prestanda och tidigare positiva erfarenheter av leverantören avgjorde.

Av: Ulf Hansson

En vacker vinterdag i januari besöker jag Gärde Wesslau Advokatbyrå i Jönköping för att prata KLARTEXT. Kontoret ligger centralt med fin utsikt över hamnområdet. I hamninloppet skimtar ett brobygge som kommer att avlasta de centrala delarna från mycket av den nuvarande genomfartstrafiken. Då bron är klar planerar

man att omvandla området utanför Gärde Wesslaus kontor till en vacker plats för rekreation och kulturliv. Låter ju inte dumt att kunna ta en lunchpromenad i sådana omgivningar.

Men nu skulle det handla om det administrativa advokatsystemet KLARTEXT som Gärde Wesslau

använder sedan några år tillbaka.

Jag ska träffa Thomas Svedberg, advokat och delägare samt ansvarig för Klartext-projektet, och Tomas Gydingsgård, ekonomiansvarig. Medan jag väntar en stund i receptionen hinner jag byta några ord med Lillemor Fredbäck som är



KLARTEXT passar bra hos SoftIT

Hej och välkommen till detta första nr av tidningen i **KLARTEXT Advokatsystem!**

SoftIT SK AB som nyligen har förvärvat KLARTEXT Advokatsystem bedriver sedan 1999 verksamhet inom IT-området.

Verksamheten har varit framgångsrik och bolaget har klarat sig bra trots den så kallade IT-bubblan. Ett av skälen är att bolaget bedriver en kombinerad verksamhet innehållande konsult-, programvaru- och utbildningsverksamhet. Den kombinationen tänker vi fortsätta med och här passar KLARTEXT bra in. Rikstäckande nischade programvaror som kräver personligt kundstöd, utbildning och löpande utveckling är något av en specialitet hos SoftIT.

Vi har kunskaper inom många olika teknik- och tillämpningsområden som vi hoppas skall komma KLARTEXT-användarna tillgodo. Vår ambition är att vidareutveckla och bredda KLARTEXT och samtidigt utöka kundbasen. Det behövs många kunder för att orka driva en utveckling som styrs av såväl kundernas krav och önskemål som den ständigt pågående teknikutvecklingen.

Besök vår hemsida www.softit-sk.se och bekanta dig med vårt företag.

Hör gärna av dig med synpunkter på vår tidning eller om det är något annat du undrar över.

Hälsningar

bo.myren@softit-sk.se

sekreterare. Lillemor berättar att hon använder KLARTEXT dagligen och är mycket nöjd med systemet.

Strax dyker bägge Tomas upp och vi bänkar oss i det magnifika konferensrummet. Tomas G berättar att lokalerna tidigare tillhört Lantmäterikontoret. Jag ber dem berätta hur det gick till då man bestämde sig för KLARTEXT.

Thomas S förklarar att man började titta efter ett nytt affärssystem i slutet på nittiotalet. Byrån hade då olika system på kontoren runt om i landet och man kände att arbetet skulle bli enklare och effektivare med ett gemensamt. Det gick en tid och 2002 togs tråden upp på nytt.

– Jag fick i uppdrag av styrelsen att gå vidare, säger Thomas S, och vi bildade en arbetsgrupp med representanter från varje kontor. Gruppen bestod av både advokater och ekonomer.

Efter genomgång av marknaden vaskade man fram fyra intressanta system. Thomas S berättar att urvalet grundade sig på vad man hört från andra byråer och vad man själva visste om systemen. Representanter för de olika leverantörerna inbjöds att presentera systemen för arbetsgruppen.

– De fick en halv dag vardera på sig att presentera sina produkter, berättar Thomas S, vi gick sedan vidare med två av leverantörerna.

KLARTEXT var en de två finalisterna som inbjöds att gå den avgörande matchen i en extern konferenslokal i Jönköping. Samtliga anställda på byrån gavs möjlighet att närvara. Det gällde nu att lyssna, fråga och känna så mycket som möjligt på systemen. Efter genomgången lämnade alla deltagare sina synpunkter till arbetsgruppen som sammanställde dem åt styrelsen.

– KLARTEXT vann, säger Thomas S, och en viktig faktor var priset i förhållande till prestanda. En annan sak som avgjorde var att ett av våra kontor redan använde KLARTEXT, en gammal DOS-version visserligen, men ändå. De hade goda erfarenheter av leverantören, vilket också vägdes in.

– Det var också viktigt att KLARTEXT är ett integrerat system där de olika delsystemen "talar" med varandra, inflikar Tomas G.

Går det att säga vilket system ni har mest nytta av? Undrar jag. Tomas G framhåller faktureringsmodulen för sin del.

– Den är väldigt bra. Integreringen med redovisningen i övrigt underlättar väldigt och jag är mycket nöjd med den.

– Svårt att plocka ut någon bestämd



Tomas Gydingsgård:

Ålder: 60

Bor: Lägenhet i Jönköping

Familj: Fru, 3 barn, 2 barnbarn

Fritidsintressen: Musik (dragspelsentusiast)

Favoritmat: Allt min hustru lagar
Senast lästa bok: Utvald att leva, av Jerzy Einhorn

Favoritprogram på TV: SVT:s dramaserier

del, säger Thomas S, men advokatdelen är också bra, man har snabb åtkomst till mycket information. Med KLARTEXT har vi ju också fått en bra akthantering. Nu har man tillgång till alla uppgifter direkt på skärmen, vem som än skrivit dokumentet.

Tomas G påpekar att detsamma gäller ekonomin, där man också kan hämta fram uppgifter direkt på skärmen, t.ex. hur mycket klientmedel som förts på kontona och liknande.

– Det är detaljer kanske, men det skulle ta mycket tid om vi skulle behöva leta upp fakturor fysiskt i stället för att få fram uppgifterna direkt i KLARTEXT.



Thomas Svedberg

Ålder: 40

Bor: Lägenhet i Jönköping

Familj: Fru, 2 barn och 3 "bonusbarn"

Fritidsintressen: Musik och idrott

Favoritmat: Italienskt

Senast lästa bok: Domen, av John Grisham

Favoritprogram på TV: Idrott

Gärde Wesslau Advokatbyrå

Kontor: Stockholm, Göteborg, Borås, Jönköping och Helsingborg
Antal anställda totalt: 70, varav ett 50-tal jurister. I Jönköping: 11 jurister, 4 administratörer.

Inriktning: Svensk och internationell affärsjuridik. Till detta kommer också konkurser och obeståndsärenden.

Antal ärenden per år i Jönköping: Beror på vad man definierar som ärende, men c:a 400. Ett ärende kan variera mycket i tid, allt från två timmar till kanske tre månader.

Utför uppdrag åt alla typer av företag och företagare samt offentliga institutioner.

Är aktiva, inte bara inom juridiken, utan även i samhället i övrigt genom engagemang i Handelskammaren, näringslivsföreningar och andra liknande sammanhang.

Viss gemensam redovisning för alla Gärde Wesslaus kontor sköts i Jönköping, liksom en del gemensamma intressen, till exempel KLARTEXT.

Bägge tycker att den stora tillgången på information i advokatsystemet är väldigt bra och fungerar utmärkt. När det gäller statistik och rapporter har man ännu inte utforskat alla möjligheter.
– Jag har tittat på vilken statistik vi kan ha nytta av och det är ju uppgifter som redan finns i KLARTEXT. Det är mest en fråga om att vi lär oss plocka fram den, säger Thomas S.

På frågan om allt är frid och fröjd svarar Thomas S att inget system blir väl helt färdigt, men han upplever att man lyssnar till de synpunkter han framfört.
– Vi har bland annat framfört starka önskemål om en förbättrad rapportfunktion i ekonomisystemet. Vi hoppas att den nya konstellationen med SoftIT som leverantör också innebär att man får ökade resurser att tillmötesgå våra önskemål.
– Kundstödet är mycket bra, säger Tomas G, stor tillgänglighet och man får alltid svar.

Mitt besök hos Gärde Wesslau avslutas med att vi äter lunch på ett av byråns favoritställen, "Svarta Börsen". Inredningen är trivsamt folklig och Thomas Svedberg berättar att många storheter har uppträtt och underhållit här. Eller vad sägs om Povel Ramel, Lill-Babs, Nisse Landgren, Arne Domnérus och Manhattan Transfer för att ta ett axplock. Förutom den musikaliskt trevliga atmosfären kan intygas att husmanskosten var utsökt!

Så föddes

KLARTEXT

Advokatsystem

Nya idéer föds ofta av en slump och så var det också när KLARTEXT kom till. I mitten på 1980-talet satt en yngling framför datorn och trimmade dataspel. Hans morfar som var revisor tyckte grabben skulle göra något "vettigt" istället och bad honom konstruera ett bokföringsprogram som han kunde ha nytta av tillsammans med sina kunder. Ynglingen gjorde som morfar sa och det blev embryot till vad som sedan kom att utvecklas till KLARTEXT. Av en slump fick ynglingen kontakt med ett företag som sålde datorer till advokatbyråer och därifrån kom signaler om att de även hade behov av affärssystem.

Av: Ulf Hansson



Totte Kahn och KLARTEXT

Efter att ha arbetat några gyllene år i restaurangbranschen tyckte Totte Kahn att han ville pröva något nytt och blev management- och organisationskonsult. Ett av de första uppdragen gällde KLARTEXT.

Totte Kahn har varit engagerad i KLARTEXT sedan 1990 och berättar att man startade med att komplettera bokföringsprogrammet med moduler för klientregister och fakturering.
– Det var på en mycket blygsam nivå jämfört med dagens avancerade system. Även tekniskt var de enkla, men de fungerade.

Totte har ekonomiutbildning i botten men började i restaurangbranschen i vilken även hans far var verksam. Han jobbade som kock och öppnade egen krog på Karlavägen i Stockholm 1979. Det blev ytterligare ett par krogar och Totte och hans kollegor drev också restaurangen på den engelska herrklubben "Sällskapet". Det blev fem helt fantastiska år där, berättar Totte, bland annat hade man förmånen att få servera kungaparet ett antal gånger.

– Lokalerna var otroligt vackra och vi hade inga begränsningar, allt var möjligt; jordgubbar flögs in från Italien, blommor beställdes från Holland. Man skulle ha det bästa, helt enkelt.

Efter den tiden ville Totte pröva något nytt. "Automatisk databehandling" hade kommit igång ordentligt och han började arbeta som management- och organisationskonsult. Man kan ju undra vad restaurangbranschen har gemensamt med IT-branschen, men Totte förklarar att det finns mycket.

– Logistik, det stora serviceintresset och mycket mer.

Ett av de första konsultuppdragen handlade om att hjälpa ett företag med försäljningen av ett administrativt dataprogram till advokatbyråer.

– Det var så jag "halkade" in på det-



ta, förklarar Totte, för det var just KLARTEXT de skulle sälja.

SoftIT SK AB har nyligen förvärvat KLARTEXT av Sonnor AB som tidigare utvecklat och marknadsfört programmet. Totte berättar att det varit en lång process innan affären blev av.

Varför sålde man över huvud taget?

– Åldern tar ut sin rätt, säger Totte, och vi vill att KLARTEXT ska leva vidare. Och varför just till SoftIT?

– Vi ville komma in i en organisation där det finns en långsiktighet och där KLARTEXT fortfarande får ha sin egen profil. Hade vi hamnat i ett jätteföretag hade vi sannolikt "ätits upp" och tappat vår särprägel.

Totte ser nöjd ut.

– Det känns skönt och helt rätt, det blev "kryss i varje ruta"!

Hur ser framtiden för KLARTEXT ut?

– Förändringar i omvärlden och utvecklingen av systemen går ju hand i hand, säger Totte, men vi räknar med positiva synergieffekter genom att nu verka i SoftIT. Våra produkter ligger relativt nära varandra inom många områden. Min vision är att vi ska kunna ge våra kunder fler produkter. Advokatsystemet är dock begränsat till Sverige, regelverket är alltför specifikt i olika länder för att det ska bli ekonomiskt hållbart att skapa ett internationellt system.

När vi är inne på visioner säger Totte att han i förlängningen också kan se en utveckling av system för andra branscher.

– Men det kanske inte är något jag personligen hinner uppleva, säger Totte och skrattar, jag vill ju hinna segla lite också – innan jag blir för gammal!

Totte personligt

Ålder: 57

Bor: Radhus i Tyresö, söder om Stockholm

Familj: Två hemmaboende döttrar

Fritidsintresse: Att segla med min Sweden Yacht 34:a som jag vårdar ömt.

Senast lästa bok: I julas läste jag "Da Vinchikoden" och på nattduksbordet ligger också "Tisdagarna med Morris".

Favoritmat: Lutfisk, i övrigt svensk husmanskost (vällagad).

Favoritprogram på TV: "Time Out" Tilläggas kan att Totte också är Frimurare.

Det är vi som jobbar med KLARTEXT!



De som arbetar med kundkontakter och kundstöd för KLARTEXT är från vänster: Totte Kahn, Jan Christersson, Urban Kvarby, Inger Björå och Jack Seidlitz. Telefon- och e-postuppgifter längst ned på sidan.

Om KLARTEXT

KLARTEXT Advokatsystem är ett integrerat system som innehåller Klient- och Motpartsregister, Tidredovisning, Dokument- och Akthantering, Påminnelser, Kontaktregister, Fakturering, Bokföring och Konkurshantering.

KLARTEXT Advokatsystem har funnits på marknaden i fjorton år, vilket gör att vi som arbetar med systemet har skaffat oss gedigen kunskap om hur administrationen på en advokatbyrå fungerar. Våra användare är samtidigt våra kravställare och alla förändringar görs utifrån kundens behov.

Idag finns KLARTEXT Advokatsystem installerat på mer än etthundra advokatbyråer, allt från byrå med en jurist till den stora internationella byrån. Över elvahundra jurister använder dagligen KLARTEXT som sitt arbetsredskap och noterar åtgärder, tider och omkostnader på sitt personliga dagblad.

Allt fler väljer KLARTEXT!

Över etthundra advokatbyråer använder nu **KLARTEXT**. Senast tillkomna kund är Glimstedts Advokatbyrå i Dalarna med kontor i Falun och Ludvika.

Om SoftIT SK AB

SoftIT bedriver programvaru-, konsult- och utbildningsverksamhet. Sedan många år utvecklar och underhåller SoftIT ett branschpassat affärssystem utvecklat för Svenska kyrkans administration. SoftIT har också utvecklat det system som hjälper Sveriges länsstyrelser att hålla ordning på viltbestånd och jaktområden. Rikspolisstyrelsen och Luftfartsverket använder SoftITs system, E-Kontoret, för dokumenthantering. SoftIT har idag fjorton medarbetare med bred erfarenhet från IT-branschen.

För att tillföra verksamheten ytterligare kompetens har företaget också knutit ett antal IT-partners till sig.

SoftIT har stabil ekonomi och strävar efter att i lugn takt växa genom att införliva branschpassade affärssystem i sin verksamhet.

Vill du veta mer, gör ett besök på SoftITs hemsida: www.softit-sk.se

Välkommen att kontakta oss om KLARTEXT Advokatsystem!

Mailadresser:

Totte Kahn	totte.kahn@softit-sk.se
Janne Christersson	jan.christersson@softit-sk.se
Inger Björå	inger.bjora@softit-sk.se
Urban Kvarby	urban.kvarby@softit-sk.se
Jack Seidlitz	jack.seidlitz@softit-sk.se

Tfn: 08-705 80 40 (KLARTEXT kundstöd)