



IT var
"jungfrulig
mark".



"Aspiranter"
får verkliga
uppdrag.



Ökad
efterfrågan på
dokument-
hantering.

Nyhetsbladet i Klartext
Advokatsystem ges ut av
SoftIT SK AB
Ansvarig utgivare: Bo Myrén
Besöksadress: Esplanaden 3D,
Sundbyberg
Box 1252, 171 24 SOLNA
Tfn: 08-705 80 10
Fax: 08-705 80 55
hemsida: www.softit-sk.se
i Klartext produceras av:
Ulf Hansson Text & Bild och
Text å Form AH AB



Jurisiums "aspiranter" och medarbetare, från vänster:
Natalie Makdessi Sonar, Sanja Vujovic Savic, Linda
Lundberg, Maria Martinsson, Johanna Taylor, Rainer
Jussila-Långström och Christian Asker.
Jurisiums hemsida: www.jurisium.se

Praktiktjänst med KLARTEXT ger fördel

Jurisium Juridiska Byrå i Eslöv erbjuder ett komplett utbud av tjänster inom juridik och ekonomi. Utöver den vanliga byråverksamheten startade man nyligen en verksamhet som syftar till att hjälpa nya, men även tidigare utexaminerade jurister att få arbete. Ett initiativ som präglas av ideellt tänkande.

Av: Ulf Hansson
Foto: Jurisium

Rainer Jussila-Långström, grundare av byrån och initiativtagare till projektet berättar:

– Den vanliga juristutbildningen innehåller bara två veckors praktik och det är inte mycket att stödja sig mot när man ska börja arbeta "skarpt". För att råda bot på detta

har vi öppnat möjligheter för nyutexaminerade att hos oss få erfarenheter av verkliga uppdrag.

Praktiktjänsten är även tänkt för studenter och tidigare utexaminerade jurister som ännu inte lyckats komma in på arbetsmarknaden.

– En del har haft olika anställningar, dock inte inom juridiken, som de ursprungligen utbildat sig för. De behöver få arbete i sin egen bransch, säger Rainer och fortsätter:

– När man inte jobbat med juridiken på några år är det lätt att man



Förstärkt team KLARTEXT

I detta nummer presenteras ytterligare en ny KLARTEXT-medarbetare. I förra numret var det Jörgen Olsson och nu är det Nils Wendels tur. Nils har lång och mångårig erfarenhet av programutveckling i olika tekniska miljöer och kommer i huvudsak att arbeta med förvaltning och utveckling av KLARTEXT så att vi bättre kan svara upp och möta de förväntningar om vidareutveckling som ständigt finns.

Vi får också möta Jurisium Juridiska Byrå, en nystartad byrå som bland annat tagit som uppgift att slussa, i första hand nyutexaminerade jurister, ut på marknaden. Man har valt att använda KLARTEXT Advokatsystem som juristernas dagliga arbetsverktyg eftersom det är ett verktyg som väldigt många i branschen använder redan idag.

Glöm inte att tipsa nya medarbetare om www.softit-sk.se och att man under rubriken KLARTEXT kan se en självgående demo av systemet.

Vi har märkt av en ökad efterfrågan på den rutin för dokumentskanning vi erbjuder. De kunder som redan valt denna teknik är mycket nöjda och rekommenderar fler att ta efter.

Jag hoppas att vi redan till nästa nummer av denna kundtidning kan återkomma med ett uppföljningsreportage hos en av dessa användare.

Glad vår!

bo.myren@softit-sk.se

blir osäker och kanske börjar tvivla på sig själv. Genom att få arbeta med "riktiga" ärenden fräschar man upp kunskaperna och kan komma tillbaka. Det här projektet ger våra "elever" möjlighet att arbeta med juridiken i verkligheten, de får erfarenhet, känner sig tryggare i sig själva och kan söka sig vidare.

I första hand arbetar "aspiranterna" med Juristjouren, en kostnadsfri rådgivning som bygger på ideellt engagemang och hålls öppen vissa tider onsdagar och varannan lördag. Här ger man kostnadsfri juridisk rådgivning till privatpersoner och småföretagare.

– Genom rådgivningen får man nyttig erfarenhet, säger Rainer, och om ett ärende kräver mer än vad man kan stå till tjänst med vid en första kontakt bokar man en tid med klienten. Första timmen arbetar man då till reducerat pris, därefter lägger vi på lite på timkostnaden, men fortfarande gäller en viss rabatt.

Tanken är givetvis att detta ska vara en ekonomisk verksamhet som genererar intäkter, säger Rainer, kanske inte för alla jurister, men några ska i alla fall kunna tjäna pengar ett par timmar i veckan till att börja med och det är ju bättre än ingenting.

Det gäller att skaffa sponsorer och Rainer har redan lyckats hitta några. Bland annat har SoftIT i Solna visat stor generositet genom att skänka ett par timmar med KLARTEXT Advokatsystem.

– Vi kommer snart att installera KLARTEXT på vår server, säger Rainer, jag har själv tittat på demovarianten och tycker att systemet verkar väldigt bra. Jag har också visat det för våra "aspiranter" som upplever det som ett modernt och verksamhetsanpassat hjälpsystem för administrationen. En av fördelarna med KLARTEXT i det här sammanhanget är att det redan finns installerat på väldigt många jurist- och advokatbyråer i landet. Att våra elever blir hemmastadda med KLARTEXT är ju en fördel när de söker jobb.

För närvarande har Rainer sex personer som arbetar som "aspiranter" på byrån. – Jag fick väldigt många förfrågningar, säger Rainer, från början hade jag tänkt mig två personer, men det kom så många ansökningar att jag kände behov av att låta flera komma med.

Hur bedömer du vilka som är lämpliga bland de sökande?

– Betygen är inte det jag tittar främst

på, säger Rainer, jag utgår från personliga möten och ställer frågor om lite av varje för att bilda mig en uppfattning om personen. Alla sökande har kunskaper, inget snack om den saken, men jag väljer främst personer som brinner för juridiken men som av olika anledningar haft svårt att få anställning. Givetvis

också nyutexaminerade jurister som varit på flera anställningsintervjuer utan att lyckas få jobb. Det stupar ofta på frågan "vad har du för erfarenheter?". När man inte har någon praktik och kanske saknar erfarenhet från att till exempel agera i domstol blir det stopp.

Antalet klienter som vill

rådfråga de praktiserande juristerna har ökat sedan starten och Rainer känner att man är på rätt väg.

– Det är glädjande, men jag känner att vi också måste "missionera" om verksamheten, bland annat kommer vi inom kort att ta fram en trycksak för att informera. Vi kommer också att vända oss till andra jurist- eller advokatbyråer och erbjuda våra tjänster.

De som får sin praktiska erfarenhet på Jurisium finns också med bland övriga medarbetare på byråns hemsida.

– De ska känna att de är en del av företaget och det gagnar dem också när de senare söker jobb, förklarar Rainer och fortsätter:

– Ser man rent företagsekonomiskt på det vore det kanske en fördel att ha folk som stannar kvar, men idén är att ha omsättning på personerna. Provanställningen gäller sex månader och därefter har "aspiranterna" förhoppningsvis fått så bra praktik att de får arbete. – Någon gång måste de ju få ta sina första steg och det vill jag hjälpa dem med, avslutar Rainer.

Rainer privat

Ålder: 42.

Bor: Villa utanför Eslöv.

Familj: Fru, tre söner, en hund och tre katter.

Fritid: Tränar lite kampsporter, men har tvingats till uppehåll efter att hälsenan gått av.

Senast lästa bok: "Entreprenören Bert Karlsson".

Favoritprogram på TV: "Mannen som pratar med hundar".

Favoritmat: Äter det mesta, men väljer gärna indisk mat.

Tycker inte om: Lever!

KLARTEXT vinner terräng!

Förra året utökades KLARTEXT team på SoftIT med ytterligare en medarbetare. Namnet är Nils Wendel och han har arbetat med IT sedan det var "jungfrulig mark".

Av: Ulf Hansson

Inför presentationen av Nils fick jag tipset att be honom berätta om sin "brokiga bakgrund".

– Brokig bakgrund? Säger Nils och ser lite frågande ut, tja... "brokigheten" består möjligen av att jag från början studerade juridik och skrapade ihop några poäng, men sedan hoppade av och "ramlade in" i IT-branschen. Denna var då ännu "jungfrulig mark" och jag har således varit med från grunden, vilket har sina fördelar. Juridiken kan jag kanske också ha nytta av nu när jag arbetar med KLARTEXT Advokatsystem.

Nils har under åren skaffat sig gedigna kunskaper inom IT, bland annat som egenföretagare i över tjugo år. Lite mer av Nils "brokiga" bakgrund skymtar fram då han berättar att han också varit heltidsanställd som utvecklare och IT-ansvarig på ett företag i Lidköping och som utvecklare på ytterligare ett företag i Södertälje. Delphi var länge systemutvecklingsverktyget.

– Det har handlat ganska mycket om MPS, ERP och logistiklösningar för industrin. Men även CAD/CAM lösningar för olika företag, berättar han.

Nu har Nils börjat bli varm i kläderna med KLARTEXT Advokatsystem. Han menar att de verksamhetsanpassade systemen vinner alltmer terräng jämfört med de större systemen på marknaden som "ska kunna allt".

– Ett branschanpassat system som KLARTEXT har sina klara fördelar, säger Nils, man får kortare väg mellan idé, färdigt system och införande. Det går att göra vissa saker som är omöjliga att åstadkomma i ett stort parameterstyrt system.

Som vanligt när det gäller systemutveckling är det viktigt att ta hänsyn till

Ordlista:

CAD/CAM = Computer Aided Design/Computer Aided Manufacturing.

MPS = Material- och Produktions Styrning

ERP = Enterprise Resource Planning (har ersatt MPS på senare tid).

Förr tog Nils gärna en låt på pianot, nu handlar det mest om ett helt annat tangentbord, nämligen datorns. "Min enda kontakt med pianot numera är att jag dammar av det då och då", säger han.

användarnas synpunkter, de som kör KLARTEXT till vardags.

– Det gäller bara att sätta en vettig agenda för att utveckla alla idéer som kommer in, säger Nils.

De kunder som tidigare hade Tidredan är extra aktiva när det gäller önskemål om vidareutvecklingen av KLARTEXT.

– De är ju vana vid vissa funktioner som man vill ha överförda till KLARTEXT, förklarar Nils, man får väga de

Nils privat

Ålder: 55.

Bor: Lägenhet i Vårby.

Familj: Två döttrar och ett barnbarn.

Fritid: I den mån jag har någon blir det övervägande båtliv, i övrigt är jag väl som andra med lite resor m.m.

Senast lästa bok: "Resor i skriptoriet" av Paul Auster.

Favoritprogram på TV: Det blir mindre och mindre TV-tittande, men jag gillar dokumentärer.

Favoritmat: Inte så kryddstarka rätter, italienskt ligger nog närmast.

Tycker inte om: Trängseln på Stockholms central!

DEMO av KLARTEXT



På vår hemsida får du en demonstration av KLARTEXT Advokatsystem i lugn och ro när du själv har tid! Vi har lagt ut en ingående presentation där du i egen takt kan gå igenom systemet. Varje del presenteras både visuellt och muntligt. Vill du ha ytterligare information efter att ha tittat på demon – kontakta oss! Gå in på www.softit-sk.se under rubriken KLARTEXT, så hittar du demon.



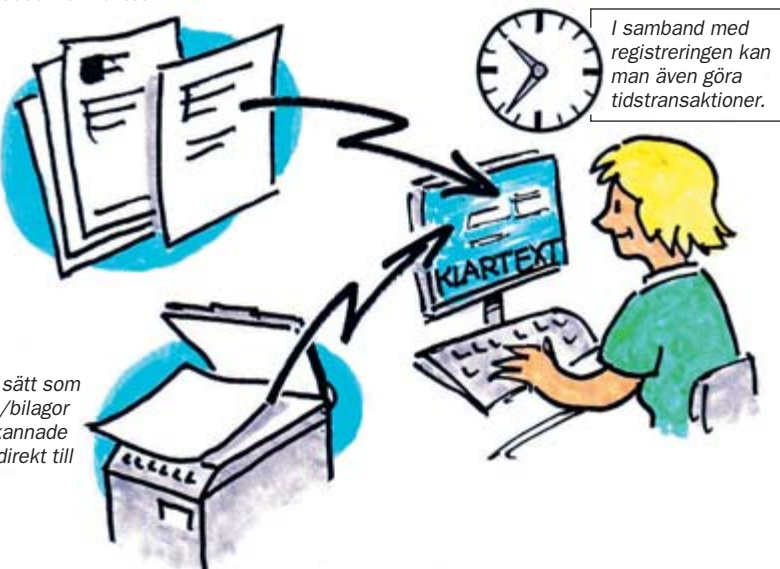


Ökad efterfrågan på KLARTEXT integrerade dokumentskanning/ akthantering/MS Office

Av: Jan Roos

Illustration: Ulf Hansson

E-mail/bilagor
hämtas direkt
till KLARTEXT
och diarieförs på
klient/ärende.



På samma sätt som
med e-mail/bilagor
överförs skannade
dokument direkt till
KLARTEXT.

I våra kontakter med kunder och marknaden i övrigt har vi märkt ett starkt ökat intresse av att hantera inkommande och utgående dokument på ett smidigt och strukturerat sätt. I KLARTEXT har vi just en sådan lättarbetad funktion för hantering av dokument. Låt oss ge en kort beskrivning.

KLARTEXT Akt- och dokumenthantering

Det centrala i hanteringen är KLARTEXT Akthantering. Här hanteras alla former av dokument i en lättarbetad struktur som baserar sig på klient och ärenden. Från i stort sett alla delar i programmet kommer du åt samtliga dokument som rör en klient eller ett ärende. Du kan utifrån egna mallar eller dokument skapa nya brev som automatiskt sparas på rätt klient och rätt ärende. När strukturen hos dig är fastställd arbetar du från KLARTEXT och hittar alla dokument snabbt och enkelt.

Integrerat med Microsoft Office

När du använder KLARTEXT Akthantering kombinerat med KLARTEXT Aktimport har du möjlighet till full kontroll och kan på ett smidigt och enkelt sätt

importera till KLARTEXT. Har du till exempel fått ett e-mail med bilagor kan du diarieföra direkt till KLARTEXT på klient och ärende. Vid samma tillfälle kan du även välja att få in hela mailet eller kanske bara bilagorna. I samband med registreringen kan du även notera en tidstransaktion. Du gör således allt vid ett och samma tillfälle. Får du ett avtal skickat till dig, eller om du till exempel har ett tidigare worddokument som du vill spara på en klient, är det mycket enkelt att göra den registreringen. Det här är bara några exempel, funktionen gäller i de flesta normala situationer för Word, Outlook, Excel, pdf (viss begränsning) och PowerPoint.

Dokumentskanning

Genom vår tjänst för dokumentskanning får du ett smidigt verktyg för hantering av alla dokument som går att skanna. Skanningen sker direkt in i KLARTEXT. Du kan samla alla dokument digitalt och slipper bära med dig papper och mappar till en förhandling. Alla dokument sparas automatiskt i pdf-format. För den här uppskattade tjänsten samarbetar vi med ett flertal hårdvaruleverantörer.

**Välkommen att
prata KLARTEXT
med oss!**

Tfn: 08-705 80 21
(KLARTEXT KUNDSTÖD)



Inger Björå
inger.bjora@softit-sk.se



Janne Christersson
jan.christersson@softit-sk.se



Natalia Genina
natalia.genina@softit-sk.se



Jörgen Olsson
jorgen.olsson@softit-sk.se



Folke Persson
folke.persson@softit-sk.se



Jan Roos
jan.roos@softit-sk.se



Nils Wendel
nils.wendel@softit-sk.se