



Dokumentsök
och Rätts-
information.



Inte utan
KLARTEXT!



Tidredan
sjunger på sista
versen.

Nyhetsbladet i Klartext
Advokatsystem ges ut av
SoftIT SK AB
Ansvarig utgivare: Bo Myrén
Besöksadress: Esplanaden 3D,
Sundbyberg
Box 1252, 171 24 SOLNA
Tfn: 08-705 80 10
Fax: 08-705 80 55
hemsida: www.softit-sk.se
i Klartext produceras av:
Ulf Hansson Text & Bild och
Text å Form AH AB



SoftITs samarbete med SearchGate är ett "vinna-vinna" koncept. SoftITs vd Bo Myrén (vänster), Raymond Victorin, vd för SearchGate (mitten) och marknadschefen för KLARTEXT Advokatsystem, Jan Roos, har anledning att se glada ut.

Kraftfull sökmotor till KLARTEXT

I samarbete med SearchGate introducerar SoftIT nu KLARTEXT Dokumentsök, en kraftigt utbyggt sökfunktion i KLARTEXT Advokatsystem.

Av: Ulf Hansson

Nu introduceras KLARTEXT Dokumentsök, en sökmotor som bygger på välkänd och beprövad Google-teknik. Detta har blivit möjligt genom samarbete med SearchGate, ett företag som specialiserat sig på sökning i juridiska informationsdatabaser.

Jan Roos, marknadschef på SoftIT, berättar att användarna av KLARTEXT redan efterfrågat en utökad sökfunktion.

– Genom samarbetet med SearchGate kan vi nu erbjuda en betydligt bredare och kraftfullare sökmotor i KLARTEXT, säger han och fortsätter:

– Det finns ett antal olika dokumentsökningssystem på mark-

naden, men dessa är väsentligt mycket dyrare och är inte heller integrerade med det administrativa systemet utan måste användas separat. I KLARTEXT ligger from nu dokumentsökningen integrerad i systemet vilket innebär enkel och snabb åtkomst utan krångel.

Raymond Victorin, vd för SearchGate, berättar hur det fungerar.

– Den externa informationen, där vi indexerat upp rättsinformation, ligger hos oss. Denna information kommer man nu att kunna söka via KLARTEXT. Man får alltså möjlighet att söka i såväl interna dokument som extern rättsinformation med en och samma sökmotor. Enkelt förklarar är det så

att själva "burken" i det ena fallet står hos advokatbyrån och i det andra hos oss.

Raymond förklarar att idén till det hela växte fram efter besök hos åklagarmyndigheten.

– Åklagarmyndigheten hade byggt en egen sökmotor för att söka igenom externa rättskällor och interna dokument. Själva termen, "enterprise search" har ju funnits länge, förklarar han, innebärande att man går in och söker igenom allt som kan vara av intresse för ett företag.

Min erfarenhet, säger Raymond, är att människor generellt inte använder systemen och funktionerna ▶



Det är oslagbart

Många av Tidredans kunder har valt KLARTEXT som sitt framtida affärssystem. Det är glädjande och alla, även befintliga KLARTEXT-kunder, kommer att ha nytta av att kundbasen ökar. Att hjälpa Tidredankunderna med konvertering och igångsättningshjälp har tagit mycket kraft ur organisationen men nu är vi snart i mål och kan åter koncentrera oss på vidareutveckling.

En del nytveckling har vi ändå orkat med och KLARTEXT Dokumentsök som presenteras i detta nummer är ett exempel på en nyhet som vi tror kommer att intressera flera byråer. KLARTEXT Dokumentsök bygger på beprövad och välkänd Google-teknik. Det går blixtnabbt att söka bland såväl klientrelaterade aktbilagor som byråns övriga dokument. Det är inte ovanligt att en medelstor byrå med c:a 10 jurister har drygt 100.000 dokument. Att då kunna söka bland alla dessa dokument efter ett visst sökord och på mindre än en sekund få träffbilderna presenterade är oslagbart. Läs artikeln och testa själva i den juridiska informationsportalen med över två miljoner dokument.

Vi hör!

bo.myren@softit-sk.se

på det sätt som konstruktörerna tänkt.

– Men då är det ju vi som konstruktörer och affärsutvecklare som gjort fel, säger han och pekar på sig själv, vi måste naturligtvis erbjuda användarna det de verkligen behöver, ett enklare och mer användarvänligt system.

Utifrån den tanken har SearchGate jobbat de senaste åren. Det gällde att hitta något liknande åklagarmyndighetens system, men med betydligt modernare teknik. Raymond och hans medarbetare kontaktade Google.

– Vi sökte oss till Google därför att det är det i särklass snabbaste och mest pedagogiskt genomtänkta söksystemet, säger Raymond.

– Det är enkelt och alla kan använda det. Ledstjärnan för oss har varit att vi inte ska bygga in för mycket krångligheter utan hålla systemet så enkelt och smidigt som möjligt. Samarbetet med Google har också inneburit att vi nu är samarbetspartners till dem.



Samarbetet med SearchGate ger jurister och advokater ett ännu vassare KLARTEXT, säger systemutvecklarna Jörgen Olsson (vänster) och Nils Wendel.

Systemutvecklare hos SoftIT är Jörgen Olsson och Nils Wendel. De berättar att grundkonceptet för den nya sökmotorn i KLARTEXT är klart.

– Vi inkluderar nu den nya sökmotorn i databasen för KLARTEXT bland akter och klienter, alltså även dokument och akter som inte tillhör KLARTEXT, säger Jörgen, vi breddar med andra ord sökfunktionen med alla dokument som kan vara av intresse för jurist- eller advokatbyrå.

Nils förklarar att användaren inte kommer att märka något oavsett vad man söker efter.

– Man loggas automatiskt till sökmotorn, säger han, KLARTEXT "kickar" igång denna. Hittar man ett dokument i aktstrukturen i KLARTEXT kopplas man automatiskt till databasen hos SearchGate.

– Det går snabbt att söka, säger Jörgen, det är samma hastighet som när man söker i "vanliga" Google på Internet.



KLARTEXT har fått två nya applikationer som underlättar arbetet för alla användare. Under "Sök" finns nu även (förutom den sedvanliga jävskontrollen) "Dokumentsök", där du ges möjlighet att fritextsöka i alla dina dokument och "Rättsinformation" (Juridisk informationsportal) där du kan söka lagar, rättsfall, propositioner samt en mängd övrig rättsinformation.

Första releasen av KLARTEXT Dokumentsök är redan klar. Funktionen används nu hos Åbergs Advokatbyrå i Stockholm med utmärkt resultat.

– De är enbart positiva, säger Raymond, advokat Tomas Underskog har bland annat konstaterat att han tjänar minst två timmar varje vecka på den här funktionen.

Framöver siktar man på att ha visningar av den nya sökfunktionen i Stockholm och Göteborg.

– Att visa systemet "live" är det bästa, säger Raymond, då får användarna själva känna på funktionerna och med egna ögon se alla fördelarna med systemet.

SoftITs vd, Bo Myrén, är mycket nöjd med samarbetet med SearchGate och menar att den utbyggda dokumentökningen ger KLARTEXT ytterligare en skjuts framåt.

– Vi ser ett mervärde i att kunna erbjuda denna funktionalitet till våra användare och tänker marknadsföra den tillsammans med KLARTEXT Advokatsystem.

Raymond Victorin på SearchGate ser också positivt på samarbetet med SoftIT som han menar är ett "vinna-vinna" koncept.

– Det innebär att vi kan erbjuda den bästa av sökmotorer tillsammans med marknadsledande KLARTEXT Advokatsystem, avslutar han.

I nästa nummer kommer Tomas Underskog, Åbergs Advokatbyrå i Stockholm, att berätta om sina erfarenheter av KLARTEXT Dokumentsök. Vi får också en närmare presentation av Raymond Victorin.

TESTA

www.searchgate.se/JIP.aspx
och upplev hur fort det går att söka
bland två miljoner dokument!

Användare: klartext@softit-sk.se
Lösenord: A4965b

Inte utan KLARTEXT!



Text: Ulf Hansson • Foto: Maritha Estvall

Anders Runebjer, advokat och delägare i Carlstads Advokatbyrå, menar att det idag inte går att sköta verksamheten utan modernt datorstöd som KLARTEXT.

Anders Runebjer tillhör knappast bakåsträvarna när det gäller modern IT-teknik.

– Nej, jag är väl närmast att betrakta som en tekniknörd, säger Anders när jag når honom på telefon.

Carlstads Advokatbyrå har använt Tidredan Advokatsystem några år, men konverterade till KLARTEXT i februari i år.

– Det är ju två olika system, säger Anders, även om KLARTEXT i grunden har stora likheter med Tidredan. KLARTEXT är byggt på en modernare IT-plattform och har ett bättre akthanterings-system. Jag hoppas dock att man tar tillvara några fler korsbefruktningsfrån Tidredan, till exempel den lilla finessen med att adresserna kommer upp automatiskt när man skriver brev.

Anders verksamhetsområden är affärsjuridik, skatterätt, brottmål och allmänpraktik och han menar att man idag helt enkelt är tvungen att ha datorhjälp i arbetet.

– Det finns massor av roliga grejor att göra! Säger Anders entusiastiskt, och både den gamla tidens advokater och sekreterare måste utvecklas. Man har inte råd att låta personal syssla med sådant som en dator hanterar både bättre och snabbare.

Har du försökt räkna ut hur mycket tid du sparar med KLARTEXT?

– Svårt att säga, men det vore inte möjligt att driva verksamheten utan ett system som KLARTEXT. Man behöver till exempel inte plocka fram en fysisk ärendemapp, allt finns integrerat i systemet, klienter, adresser, fatalier. Allt sådant som annars måste skötas av en person.

– Vi har i princip en dator som vi tar med oss, fortsätter Anders, och så länge vi har tillgång till denna, eller någon medarbetarens dator, kan vi koppla upp oss mot kontoret. Jag satt till exempel i Beijing en gång och kopplade upp mig för att stämma av vad som hänt, inkommande mail och annat.

Att ta med sig arbetet på det sättet kan förvisso upplevas som en förbannelse eftersom man aldrig känner sig fri, menar Anders, men också som en frihet.

– Många av oss är ju "kontrollfreakar" och friheten består i att man vet vad som händer och inte behöver komma tillbaka till jobbet med ångest för att man kanske missat något viktigt.

Övergången från Tidredan till KLARTEXT gick bra och Anders börjar kunna systemet.

Anders Runebjer menar att det inte går att driva en advokatbyrå idag utan datorstöd. Själv betraktar han sig som "tekniknörd".

– Vi använder ju olika delar, förklarar han, jag jobbar inte så mycket med bokföringen till exempel, men kostnadsräkningar får man ju styra över själv. Akthanteringen gör att man har bra koll på om man missat att registrera någonting. En kollega berättade att när han

började registrera sina aktiviteter upptäckte han hur mycket tid och därmed pengar han gett bort tidigare!

– Man får bättre koll helt enkelt, fortsätter Anders.

– När man märker att tidredovisningen ligger under den nivå man förväntat sig får man ta sig en funderare; "har jag verkligen slöat hela dagen?". Så kommer man på saker, "visst tusan, jag gjorde ju det och det också". I och med att man ser vad man gör, kan följa arbetet och dessutom få ut statistik på det blir man mer effektiv.

– SoftIT är på god väg att med KLARTEXT skapa ett system som omfattar full integrering av juristers och advokaters administration, avslutar Anders, jag rekommenderar det varmt!

Anders privat

Ålder: 59

Bor: Villa i närheten av Mårbacka.

Familj: Hustru, två egna barn, tre bonusbarn samt katten Majsan.

Fritid: Läser mycket.

Senast lästa bok: Har många böcker igång, vilken jag läser beror på humöret. Företrädesvis skönlitteratur, men den senaste var en fackbok.

Favoritprogram på TV: Sky News.

Favoritmat: Sallader.

Tycker inte om: Självgoda människor.



Nu sjunger Tidredan på sista versen – Succé för Klartext



TIDREDAN
Klient- och tidredovisning

Åttio procent av Tidredans kunder har redan valt att gå över till KLARTEXT, en mycket positiv signal inför framtiden!



Av:
Jan
Roos

Det har nu gått två år sedan SoftIT SK AB tog över Tidredan Advokatsystem. Några år dessförinnan skedde övertagandet av KLARTEXT Advokatsystem. Det har varit intressanta och händelserika år. Det handlar om två av marknadens största programvaror, nischade och byggda för juristbranschen. Båda systemen har funnits i c:a 18 år och har olika bakgrund och en skillnad i struktur och hantering. Totalt har båda systemen c:a 2 500 användare, varav större delen är jurister.

Styrelsen i SoftIT beslutade sig ganska omgående för att det vara KLARTEXT som gällde i framtiden eftersom det var anpassat till en modernare plattform. Man skulle dock i möjligaste mån utnyttja och använda sig av den kunskap och erfarenhet som fanns inom Tidredan. Att både KLARTEXT och Tidredan historiskt varit föregångare inom branschen har ju sina klara fördelar. Ska man lyckas inom advokatbranschen, liksom inom andra bran-

scher, gäller det att ha bäst produkter, ge bäst service och ha mest idéer för att ge kunden ökad nytta och effektivitet. Det ger i sin tur ökad lönsamhet för både kund och leverantör.

Utveckling och framtid

I dagsläget har c:a 80% av Tidredankunderna gått över, eller planerar att vid årsskiftet gå över till KLARTEXT Advokatsystem. Effekten blir att KLARTEXT får en ännu starkare position på marknaden och vi skapar förutsättningar för att ytterligare stärka juristens verktygs-låda; KLARTEXT Advokatsystem.

Ett vinnande koncept

Med en ledande marknadsposition och många kunder skapas gynnsamma förutsättningar för framtiden. Det har förhoppningsvis användarna av KLARTEXT redan noterat genom att resurserna på SoftIT utökats. Det är till exempel fler personer som jobbar med utveckling och support/kundstöd.

Allt sker naturligtvis inte över en natt, men de positiva effekterna kommer successivt att visa sig för våra kunder.

Målet är att vi även i framtiden ska erbjuda det bästa affärssystemet för jurist- och advokatbranschen.

**Välkommen att
prata KLARTEXT
med oss!**

**Tfn: 08-705 80 21
(KLARTEXT KUNDSTÖD)**



Inger Björå
inger.bjora@softit-sk.se



Janne Christersson
jan.christersson@softit-sk.se



Natalia Genina
natalia.genina@softit-sk.se



Jörgen Olsson
jorgen.olsson@softit-sk.se



Folke Persson
folke.persson@softit-sk.se



Jan Roos
jan.roos@softit-sk.se



Nils Wendel
nils.wendel@softit-sk.se